



HUCKAUF⁺
INGENIEURE



Vertriebsingenieur (m/w/d) für den Bereich Pumpen im Raum Süd-Deutschland

Die HUCKAUF INGENIEURE GmbH ist eine professionelle Industrievertretung für Hersteller von qualitativ hochwertigen Produkten. Unser Ziel ist es, unsere Kunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz bei ihren individuellen Herausforderungen bestmöglich zu beraten und innovative Lösungen in den Bereichen Pumpen, Sicherheitsarmaturen, Beheizungen und Verladetechnik anzubieten.

Deine Aufgaben:

- Leadgenerierung, Neukundenakquise und Betreuung von Bestandskunden
- Aufbau, Ausbau und Pflege von branchenspezifischen Netzwerken bei Planern, OEMs und Endverbrauchern
- Präsentation des Leistungsportfolios sowie individuelle Ausarbeitung für die Angebotserstellung
- Prüfung von Kundenanforderungen in Bezug auf technische und kaufmännische Realisierbarkeit
- Führen von technischen Beratungsgesprächen sowie Auftrags- und Verkaufsverhandlungen
- Angebots- und Projektverfolgung
- Effiziente und eigenständige Organisation der Vertriebsaktivitäten, Analyse der Zielmärkte, Analyse des Wettbewerbs, Erarbeitung von Vertriebsstrategien, Reporting
- Teilnahme an Messen und Sonderveranstaltungen unserer Partner sowie souveräne Durchführung von Produktschulungen und Präsentationen
- Deine Zielgruppe sind mittelständische und große Unternehmen in verschiedenen Branchen (Chemie, Food, Energie, Automotive, Kunststoff, Medizin/Pharma, Metall, Sondermaschinenbau)

Dein Profil:

- Abgeschlossene einschlägige Hoch-/Fachhochschulausbildung (Elektrotechnik, Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Chemieingenieurwesen, Chemie, etc.)
- Hohes Maß an Einsatzbereitschaft und Eigenverantwortung
- Vertriebserfahrung im B2B-Vertrieb für technisch erklärungsbedürftige Produkte
- Sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch
- Hohes Maß an Reisebereitschaft im Inland
- Gute Kenntnisse in den MS-Office Produkten
- Team- und zielorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung

Wir bieten:

- Leistungsgerechte Vergütung und individuelle Zusatzleistungen wie Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, usw.
- Selbstständiges Arbeiten und Verantwortung für ein eigenes Vertriebsgebiet
- Flexible Arbeitszeiten und Home-Office
- Ausbau Ihrer aufgabenbezogenen Qualifikationen durch Coaching-on-the-job und weiterer individueller Weiterbildungsmaßnahmen
- Interessante Sozialleistungen: u.a. Fahrtkostenzuschuss, betriebliche Altersvorsorge, corporate benefits
- Flache Hierarchien: Wir sind ein familiengeführtes Unternehmen mit flachen Hierarchien, klaren Zuständigkeiten, offenen Türen und kurzen Entscheidungswegen
- Moderne Büroräume: Unser im Jahr 2016 erbautes Büro ist hochmodern und ausgestattet mit Technik auf dem allerneuesten Stand. Die voll ausgestattete Küche zum Kochen sowie der Outdoor Lounge Bereich stehen allen Mitarbeitern zur Verfügung. Kaffee und Wasser stehen uneingeschränkt zur Verfügung. Kostenfreie Parkplätze sind ausreichend vorhanden.
- Firmenevents: Regelmäßige Events wie Sommerfeste und Weihnachtsfeiern und jährliche Betriebsausflüge sorgen für den Teamspirit, der in unserem Unternehmen herrscht.

Kontakt:

Haben wir dein Interesse geweckt?

Wir freuen auf deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Entgeltvorstellung per E-Mail an personal@huckauf.de

Deine Ansprechpartnerin bei Rückfragen:

HUCKAUF INGENIEURE GmbH
Frau Özgehan Diken
Personal
Robert-Koch-Straße 22
40764 Langenfeld
T: +49-(0)2173-914560
E: personal@huckauf.de
www.huckauf.de

HUCKAUF⁺
+INGENIEURE